

Załącznik nr 1 do OWU – Gratyfikacje i prowizje

I. POSTANOWIENIA WSTĘPNE

Z.1.1. Wypłata/ okres rozliczeniowy

Okres rozliczeniowy rozpoczyna się pierwszego dnia danego miesiąca i trwa do ostatniego dnia tego miesiąca do godziny 0:00. Wypłaty i przelewy środków dokonywane są w najbliższą środę po zamknięciu okresu rozliczeniowego, nie wcześniej jednak niż trzy dni po zamknięciu poprzedniego okresu rozliczeniowego. Informacje dotyczącą przelanej kwoty Klient otrzymuje wiadomością mailową na wskazany adres. Minimalna kwota przelewana przez system to 50 zł. W przypadku gdy Klient w rozliczonym okresie nie zbierze danej kwoty System zaczeka dopóki nie zostanie ona osiągnięta.

Z.1.2. Warunki otrzymywania bonifikaty:

- a) należy być Klientem Systemu
- WYJĄTEK - Uczestnik który posiada minimum trzy Panele powstałe z Układanek aukcyjnych w kategorii pierwszej podstawowej ma prawo tylko do Gratyfikacji systemowej przewidzianej dla Paneli aukcyjnych;
- b) należy posiadać minimalną ilość Paneli powstałych z Układanek własnych;
- c) należy posiadać minimum dwóch bezpośrednich Klientów z minimalną ilością Paneli powstałych z Układanek własnych.

Z.1.3. System ustawiania Paneli

Panele ustawiane są zgodnie z zasadą, że za każdym Panelem umieszczane są dwa kolejne Panele, które oznaczane są jako lewa i prawa strona struktury. Według tej zasady w Systemie rozliczeniowym Klienta, umieszczane są Panele powstałe z Układanek kupionych od Usługodawcy, Panele bonusowe powstałe z elementów otrzymanych od osób trzecich oraz Panele powstałe z przejścia do wyższej kategorii. Panele Klientów którzy przystąpili do Systemu z polecenia innego Klienta umieszczane są w strukturze Klienta polecającego w najwyższym wolnym miejscu struktury polecającego. Klient polecający (Sponsor) może sam określić czy Panele pozyskanego Klienta znajdą się po prawej, czy po lewej stronie jego struktury, w której odnodze.

Z.1.4. Umieszczenie Paneli Układanek

Układanki zakupione przez Klienta, umieszczane są jako Panele według kolejności rekomendacji. Pierwsze Panele w każdej z trzech kategorii umieszczane są przez bezpośredniego Sponsora względnie przez System. Klient w umowie zaznacza jeden z dwóch sposobów bonifikaty na rzecz umieszczającego Panele, powstałe z zakupionych Układanek. Na umieszczenie każdego następnego Panelu Klient ma czas do końca podsumowania tygodnia w którym dany Panel powstał. W przypadku nieumieszczenia, System sam dokona umieszczenia i zatwierdzenia miejsca tego Panelu w najbliższą niedzielę o godzinie 0:00. Po zatwierdzeniu przez System, zmiana miejsca będzie niemożliwa. System umieszcza Panele w najwyższym wolnym miejscu od lewej strony.

Z.1.5. Bonifikata za umieszczenie Paneli

Z.1.5.1. Klient w chwili podpisywania umowy podejmuje decyzję i wybiera jedną z dwóch form przekazania bonifikaty za umieszczenie Paneli powstałych z zakupionych Układanek , na rzecz umieszczającego (Sponsora).

Z.1.5.2. W ramach bonifikaty o której mowa w pp. Z.1.5.1. Klient przekazuje na rzecz Sponsora jeden element Układanki, za otwarcie struktury i umieszczenie jednego Panelu. Elementy pobierane są z Układanki najwyższego Panelu odpowiedniej kategorii podstawowej owego Klienta. Drugą formą jest bonifikata pieniężna przekazana za pośrednictwem Usługodawcy.

Z.1.5.3. W przypadku bonifikaty pieniężnej Usługodawca ustalił ujednoliconą stawkę 8 PLN, którą Klient przekaże na rzecz Sponsora, za otwarcie struktury i odpowiednie umieszczenie Paneli powstałych z zakupionych Układanek. Kwota przemnażana jest przez ilość umieszczanych Paneli.

Z.1.5.4. Sponsor nie ma prawa sugerowania Klientowi wyboru formy bonifikaty. Podjęcie decyzji należy do Klienta.

II. WYNAGRODZENIA

Z.1.6. Gratyfikacja systemowa

Gratyfikacja systemowa naliczana jest po stawkach przewidzianych dla danej kategorii. Istnieją trzy kategorie podstawowe w których umieszczane są Panele powstałe z Układanek własnych, zakupionych od Usługodawcy. W kategorii I umieszczane są Panele powstałe z Układanek 50-cio elementowych, w kategorii II Panele powstałe z Układanek 150-cio elementowych i w kategorii III Panele powstałe z Układanek 400 elementowych. Prawo do Gratyfikacji systemowej nigdy się nie przedawnia. Spółka SQUAD ustaliła następujące stawki Gratyfikacji systemowej dla poszczególnych kategorii:

GRATYFIKACJA SYSTEMOWA			
ILOŚĆ	KG I	KG II	KG III
L/P	50el	150el	400el
3L/3P	10 zł	32 zł	90 zł
6L/6P	17 zł	55 zł	190 zł
12L/12P	25 zł	63 zł	220 zł
18L/18P	35 zł	76 zł	340 zł
25L/25P	45 zł	118 zł	480 zł
SUMA	132 Zł	344 Zł	1320 Zł

Z.1.7. Prowizja realizacyjna

Prowizję realizacyjną Klient otrzymuje za zrealizowanie Panelu własnego, powstałego z zakupionej u Usługodawcy Układanki. Przez zrealizowanie uznaje się zakończenie działania w danej strukturze rozliczeniowej podstawowej i przejście do kolejnej wyższej strukturze rozliczeniowej przejściowej. Zakończenie działania w danej strukturze rozliczeniowej i wypłata Prowizji realizacyjnej następuje w chwili całkowitego wypełnienia struktury rozliczeniowej

danego Panelu innymi Panelami (własnymi lub obcymi) w odpowiednich ilościach dla danych kategorii.

Stawki Prowizji realizacyjnej oraz ilość Paneli potrzebnych do realizacji w danej kategorii przedstawia poniższa tabela:

PROWIZJA REALIZACYJNA			
KATEGORIA	KG I	KG II	KG III
ILOŚĆ	35L/35P	30L/30P	25L/25P
PROWIZJA	450Zł	740Zł	1600Zł

Prowizja realizacyjna wypłacana jest po zamknięciu okresu rozliczeniowego zgodnie z założeniami podpunktu Z.1.2. niniejszego załącznika. Nie wymaga spełnienia dodatkowych warunków.

Z.1.8. Bonus układów partnerskich

Bezpośredni Bonus układów partnerskich to 16% Gratyfikacji systemowej. Sponsor bezpośredni otrzymuje 16% Gratyfikacji systemowej wypłacanej jego bezpośrednim Partnerom w trzech kategoriach podstawowych.

Pośredni Bonus układów partnerskich to 8% Gratyfikacji systemowej. Sponsor pośredni otrzymuje 8% Gratyfikacji systemowej wypłacanej jego pośrednim Partnerom w trzech kategoriach podstawowych.

Bonus układów partnerskich wypłacany jest po zamknięciu okresu rozliczeniowego zgodnie z założeniami podpunktu Z.1.2. niniejszego załącznika. Nie wymaga spełnienia dodatkowych warunków.

Z.1.9. Gratyfikacja bonusowa

Panele bonusowe powstają z elementów Układanki otrzymanych w zamian za oddanie produktów, ustawienie Paneli pozyskanych Partnerów lub z udziału w licytacjach wewnętrznych. Panel bonusowy powstaje z 50 elementowej Układanki bonusowej. Po powstaniu Panelu (kompletnej układanki) zostaje on ustawiony w strukturze bonusowej. Wskutek wypełniania struktury bonusowej własnymi lub obcymi Panelami bonusowymi naliczana i wypłacana jest Gratyfikacja bonusowa. Prawo do Gratyfikacji bonusowej nigdy się nie przedawnia. Spółka SQUAD ustaliła następujące stawki Gratyfikacji bonusowej:

GRATYFIKACJA BONUSOWA						
ILOŚĆ L/P	3L/3P	6L/6P	12L/12P	18L/18P	25L/25P	SUMA
STAWKA [Zł]	20 zł	32 zł	50 zł	72 zł	90 zł	264 zł

Z.1.10. Przejścia Paneli

Każdy Panel umieszczony w kategorii podstawowej (KG I, KG II, KG III) po zrealizowaniu i wypłacie prowizji realizacyjnej przechodzi do najbliższej wyższej kategorii przejściowej. Panele które przeszły do wyższej kategorii otrzymują pełne prawo do Gratyfikacji przejściowej oraz dalszych przejść Paneli. Oznacza to, że Panel który został zrealizowany w strukturze KG I, zacznie istnieć w strukturze KG A, w której wypłaci Gratyfikację przejściową i po odpowiednim wypełnieniu zacznie istnieć w strukturze przejściowej KG B, i tak dalej. Spółka SQUAD ustaliła następującą wysokość Gratyfikacji przejściowych dla poszczególnych kategorii:

GRATYFIKACJA PRZEJŚCIOWA				
ILOŚĆ L/P	A	B	C	D
3L/3P	32 zł	90 zł	180 zł	396 zł
6L/6P	55 zł	190 zł	380 zł	836 zł
12L/12P	63 zł	220 zł	440 zł	968 zł
18L/18P	76 zł	340 zł	680 zł	1 496 zł
25L/25P	118 zł	480 zł	960 zł	2 112 zł
SUMA	344 zł	1 320 zł	2 640 zł	5 808 zł
Warunek przejścia	35L/35P	30L/30P	25L/25P	xxx

Panele istniejące w kategorii przejściowej w chwili spełnienia warunku przejścia zamieszczonego w tabeli powyżej, przechodzą do wyższej kategorii przejściowej, gdzie wypłacają kolejne Gratyfikacje przejściowe.

Pierwszy Panel przejściowy umieszczany jest w najwyższym wolnym miejscu w strukturze rozliczeniowej bezpośredniego Sponsora w danej kategorii. Kolejne Panele umieszczane są w istniejącej już własnej strukturze rozliczeniowej w najwyższym wolnym miejscu za istniejącym Panelem własnym w danej strukturze. W sytuacji, gdy nie ma jeszcze w danej strukturze żadnego Panelu bezpośredniego Sponsora, Panel bezpośredniego Partnera umieszczony jest w strukturze rozliczeniowej pośredniego Sponsora w najwyższym wolnym miejscu danej kategorii. Oznacza to, że w tej kategorii produkcja własna będzie budować strukturę pośredniego Sponsora, pomijając bezpośredniego.

Panele przechodzące umieszczane są w wyższej kategorii na bieżąco przez System po spełnieniu warunku przejścia niższej kategorii. Gratyfikacja przejściowa wypłacana jest po zamknięciu okresu rozliczeniowego zgodnie z założeniami podpunktu Z.1.2. z wykluczeniem podpunktu c) niniejszego załącznika. Dodatkowym warunkiem otrzymania Gratyfikacji przejściowej jest posiadanie minimum czterech Klientów bezpośrednich z minimalną ilością Paneli Układanek własnych.

Z.1.11. Biznespunkty

Wynagrodzenie to stworzone jest tylko i wyłącznie dla Klientów będących Partnerami Biznesowymi Spółki SQUAD. Wyróżnia się osiem poziomów kariery. Partnerowi Biznesowemu

wypłacana jest stawka przewidziana dla poziomu na którym się obecnie znajduje, przemnożona przez ilość zdobytych punktów w danym okresie rozliczeniowym potrącając przy tym wynagrodzenia linii, które również mają status biznesowy. Na punkty przeliczane są Panele z kategorii KB, KG I, KG II, KG III, odpowiednio 1pkt, 1,pkt, 3pkt, 8pkt. System przewiduje następujące stawki dla danego poziomu kariery:

BIZNEPUNKTY		
Poziom kariery	Minimalna produkcja	Stawka[zł]za 1pkt
POZIOM 1	100 pkt	0,95
POZIOM 2	200 pkt	1,55
POZIOM 3	520 pkt	2,05
POZIOM 4	1150 pkt	2,5
POZIOM 5	3200 pkt	2,95
POZIOM 6	8000 pkt	3,35
POZIOM 7	20000 pkt	3,75
POZIOM 8	50000 pkt	4,3

Partnerowi Biznesowemu przeliczane są na punkty wszystkie własne Panele istniejące w wymienionych wyżej kategoriach, Panele bezpośrednio i pośrednio rekomendowanych Klientów oraz Panele wszelkich dalszych Partnerów/Klientów istniejące w niekończącej się linii rekomendacyjnej.

Każdy Klient, który zakupił Pakiet Biznesowy zostaje zakwalifikowany na POZIOMIE 1 potwierdzonym na sześć kolejnych okresów, mimo niewykonania minimalnej produkcji.

Przejście na kolejny (wyższy) poziom trwa co najmniej dwa okresy rozliczeniowe. Aby przejść na wyższy poziom, należy:

- 1) Zdobyć „kwalifikację”, czyli w danym okresie rozliczeniowym co najmniej 90% punktów, stanowiących produkcję minimalną wyższego poziomu, pochodzących z co najmniej dwóch różnych linii. (W tym okresie wypłata za punkty będzie wyliczona na podstawie stawki danego zajmowanego poziomu).
 - 2) W kolejnym okresie rozliczeniowym zdobyć „potwierdzenie”, czyli co najmniej 100% punktów stanowiących produkcję minimalną wyższego poziomu, pochodzących z co najmniej dwóch różnych linii. (W tym okresie wypłata za punkty będzie wyliczona na podstawie stawek nowego, wyższego poziomu).
- *Z jednej linii bezpośrednio do zdobycia „kwalifikacji” i „potwierdzenia” może być zaliczona maksymalnie połowa potrzebnych punktów, przy czym wypłata dokonywana jest zawsze za wszystkie zdobyte punkty, po stawkach zajmowanego poziomu.

Zasada zaliczania maksymalnie połowy potrzebnych punktów została stworzona w celu równomiernego budowania struktur. Wyklucza ona sytuację w której nieaktywny Partner zajmuje wysoką pozycję dzięki posiadaniu w strukturze jednej aktywnej linii (jednego aktywnego Partnera bezpośredniego).

Każdy osiągnięty poziom potwierdzony jest na trzy kolejne okresy rozliczeniowe co oznacza, że przez trzy następne okresy punkty będą przeliczane według stawek osiągniętego poziomu.

Aby przejść na kolejny wyższy poziom, należy zdobyć „kwalifikację i potwierdzenie” nowego wyższego poziomu w analogiczny sposób.

Aby utrzymać się na obecnym poziomie należy w ciągu trzech okresów rozliczeniowych od jego osiągnięcia, potwierdzić go ponownie co spowoduje utrzymanie się na tym poziomie przez kolejne trzy okresy od chwili potwierdzenia.

W przypadku nie potwierdzenia obecnego poziomu w ciągu trzech okresów, w czwartym okresie rozliczeniowym punkty zdobywane przez Partnera, będą przeliczane po stawkach poprzedniego niższego poziomu.

Premia za Biznespunkty wypłacana jest po zamknięciu okresu rozliczeniowego. Przeznaczona jest tylko dla Partnerów Biznesowych. Dodatkowym warunkiem otrzymania tego wynagrodzenia jest posiadanie minimum czterech Klientów bezpośrednich z minimalną ilością Paneli Układanek własnych.

Z.1.12. Biznesbonus

Biznesbonus to forma dodatkowej premii dla Partnerów Biznesowych. Prawo do tego bonusu mają Partnerzy, którzy w danym okresie rozliczeniowym potwierdzili dany poziom kariery. W sytuacji gdy Partnerowi nie uda się potwierdzić wyższego poziomu, a potwierdzi obecny na którym się znajduje, zostanie mu wypłacony bonus przewidziany dla obecnego poziomu. Spółka SQUAD ustaliła następujące stawki przeznaczone do wypłaty Partnerom w ramach Biznesbonusu:

POZIOM	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8
STAWKA	25 zł	200 zł	500 zł	1 200 zł	3 000 zł	6 000 zł	16 000 zł	50 000 zł

Biznesbonus wypłacany jest po zamknięciu okresu rozliczeniowego tylko Partnerom Biznesowym. Dodatkowym warunkiem otrzymania tego wynagrodzenia jest posiadanie minimum czterech Klientów bezpośrednich z minimalną ilością Paneli Układanek własnych.

Z.1.13. Panele Układanek aukcyjnych

Panele Układanek aukcyjnych przeznaczone są dla Uczestników, którzy zarejestrowali się w Systemie i chcą wziąć udział w licytacji wewnętrznej (szczegółowe zasady licytacji znajdują się w załączniku 4 – Zasady Licytacji Wewnętrznych SQUAD). Układanki te umieszczane są w strukturze KG I podstawowej i wypłacają właścicielowi Gratyfikację systemową przewidzianą dla tej kategorii. Gratyfikacja wypłacana jest po spełnieniu warunków przewidzianych dla tej kategorii.

III. POSTANOWIENIE KOŃCOWE

Niniejszy załącznik stanowi integralną część Ogólnych Warunków Umowy i dotyczy wszystkich Klientów i Uczestników Systemu.